

STARK

für die Energiewende.

FEHLT NUR NOCH: IHRE ENERGIE.



Sie wollen mit Ihrer kommunikativen, strukturierten und selbständigen Arbeitsweise aktiv zum Unternehmenserfolg beitragen? Sie mögen Herausforderungen und wünschen sich ein interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Wir wollen wachsen und suchen Sie als Partnerin/Partner an unserem **Standort in Innsbruck!**

Technische/r Vertriebsberater/in im Innendienst (m/w/d)

Vollzeit (38,5 h/Woche)

Kennwort: 710/VI

Hier ist Ihre Energie gefragt

- Erstellen von Angeboten und Bearbeitung von Ausschreibungen
- Sicherstellung der planmäßigen Auftragsabwicklung
- Kundenberatung und Betreuung am Telefon
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsaußendienst
- Terminplanung für Vertriebsaußendienst
- Technische Beratung für Installateure, Planer, Hausverwalter und Großhandel
- Nachverfolgung von Angeboten, sowie After-Sales-Services
- Regelmäßige Abstimmung mit dem Niederlassungsleiter

Ihre Basis

- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Erfahrung im technischen Vertrieb von Vorteil
- Idealerweise Erfahrungen bzw. Ausbildung im Bereich der Energiebranche
- Professioneller und sicherer Kundenauftritt
- Idealerweise Netzwerk und Kenntnisse in der HKLS-Branche
- Kundenfokus und hohe Einsatzbereitschaft
- Bereitschaft zur laufenden Weiterbildung
- Teamfähigkeit, Flexibilität und Belastbarkeit

Darauf können Sie sich freuen

- Krisensicherer Arbeitsplatz
- Wir bieten ein interessantes, anspruchsvolles und abwechslungsreiches Tätigkeitsumfeld
- Sie arbeiten mit einem seit vielen Jahren erfolgreichen Vertriebs-Team
- Social Benefits z.B. on Top Zukunftssicherung von EUR 300,- p.a.
- Flexible Arbeitszeit 38,50 Stunden pro Woche (Jahresarbeitszeitmodell)
- Möglichkeit auch teilweise im Home-Office zu arbeiten
- Gute Anbindung an öffentliche Verkehrsmittel bzw. Pkw Parkplätze stehen zur Verfügung

Diese Stelle ist mit einem Jahresbruttogehalt von EUR 35.000, - bei einer Vollzeitanstellung dotiert. Abhängig von beruflicher Qualifikation und Erfahrung ist eine Überzahlung vorgesehen.

In jedem von uns steckt ein **Energiemanager:**

Techem bietet clevere Lösungen für mehr Energieeffizienz in Gebäuden. Wir setzen uns ein - für unsere Kunden und die Umwelt, aktiv und in über 20 Ländern weltweit.

Und jetzt möchten wir Sie persönlich kennen lernen. Wir freuen uns auf Ihre **vollständige Bewerbung vorzugsweise per Mail.**

Techem Messtechnik GmbH
z.H. Herrn Lukas Erlacher
St. Bartlmä 2a
6020 Innsbruck

Tel.: +43 512 53 49 0
bewerbung@techem.at
www.techem.at
www.energie-der-zukunft.at

techem