

STARK

für die Energiewende.

FEHLT NUR NOCH: IHRE ENERGIE.



Verstärken Sie uns **ab sofort** in **Wien**

Sie wollen mit Ihrer kommunikativen, strukturierten und selbständigen Arbeitsweise aktiv zum Unternehmenserfolg beitragen? Sie mögen Herausforderungen und wünschen sich ein interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Technische/r Vertriebsberater/in im Außendienst (m/w/d)

Vollzeit (38,5 h/Woche)

Hier ist Ihre Energie gefragt

- Betreuung eines bestehenden Kundenstockes (Bauträger, Genossenschaften, Wärmeerzeuger, Hausverwaltungen, Planer/Architekten, Installateure)
- Erstellen von Angeboten und Bearbeitung von Ausschreibungen
- Projektabwicklung im Innen und Außendienst sowie Erhebung und Pflege sämtlicher projektrelevanter Daten
- Durchführung von Kundenpräsentationen
- Regelmäßige Abstimmung mit dem Vertriebsleiter
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam

Ihre Basis

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (HAK., HASCH., HTL., FH., u.dgl.)
- Professioneller und sicherer Kundenauftritt
- Idealerweise mehrjährige Erfahrung bzw. Ausbildung im Bereich der Energiebranche
- Technisches Verständnis in der HKLS-Branche von Vorteil
- Kundenfokus und lösungsorientierte Einsatzbereitschaft
- Bereitschaft zur laufenden Weiterbildung
- Teamfähigkeit, Flexibilität und Belastbarkeit
- Hohes Maß an Eigenmotivation und Spaß am Erfolg einer lösungsorientierten Verkaufsberatung
- Sicherer Umgang mit MS-Office (Outlook, Word, xls., usw.)

Darauf können Sie sich freuen

- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Eine ausgereifte und qualitativ hochwertige Produktpalette die sich im internationalen Markt bereits etabliert hat
- Bei uns können Sie was bewegen - treiben Sie mit uns aktiv die Energiewende voran
- Raum für Eigeninitiative und Kreativität
- Abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Social Benefits
- Firmenfahrzeug wird zur Verfügung gestellt
- Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen

In jedem von uns steckt ein Energiemanager:

Techem bietet clevere Lösungen für mehr Energieeffizienz in Gebäuden. Wir setzen uns ein - für unsere Kunden und die Umwelt, aktiv und in über 20 Ländern weltweit.

Und jetzt möchten wir Sie persönlich kennen lernen. Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung vorzugsweise per Mail an:

bewerbung@thermomatic.at
z.Hd. Herrn Roman Koch

Universumstraße 31
1200 Wien

+43 (1) 7126335-34
www.thermomatic.at

Diese Stelle ist mit einem Jahresbruttogehalt von min. EUR 40.000,- bei einer Vollzeitstellung dotiert. Abhängig von beruflicher Qualifikation und Erfahrung ist eine Überzahlung möglich.

THERMOMATIC