

STARK

für die Energiewende.

FEHLT NUR NOCH: IHRE ENERGIE.



Verstärken Sie uns **ab sofort** in **Wien**

Sie wollen mit Ihrer kommunikativen, strukturierten und selbständigen Arbeitsweise aktiv zum Unternehmenserfolg beitragen? Sie mögen Herausforderungen und wünschen sich ein interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Technische/r Vertriebsberater/in im Innendienst (m/w/d)

Vollzeit (38,5 h/Woche)

Hier ist Ihre Energie gefragt

- Erstellen von Angeboten und Bearbeitung von Ausschreibungen
- Projektabwicklung im Innendienst sowie Erhebung und Pflege sämtlicher projektrelevanter Daten in den Systemen
- Kundenberatung und Betreuung am Telefon
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsaußendienst
- Technische Beratung für Bauträger, Genossenschaften, Wärmeerzeuger, Hausverwaltungen, Planer/Architekten, Installateure
- Nachverfolgung von Angeboten, sowie After-Sales-Services
- Regelmäßige Abstimmung mit dem Vertriebsleiter
- Qualitätsbewusstsein, Flexibilität, Stressresistent
- Enge Zusammenarbeit mit allen Abteilungen

Ihre Basis

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (HAK., HASCH., HTL., FH., u.dgl.)
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift für eine eigenständige Kundenkorrespondenz
- Erfahrung im technischen Vertrieb von Vorteil
- Idealerweise Netzwerk und Kenntnisse in der HKLS-Branche
- Kundenfokus und hohe Einsatzbereitschaft
- Bereitschaft zur laufenden Weiterbildung
- Teamfähigkeit, Flexibilität und Belastbarkeit

Darauf können Sie sich freuen

- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Eine ausgereifte und qualitativ hochwertige Produktpalette die sich im internationalen Markt bereits etabliert hat
- Bei uns können Sie was bewegen - treiben Sie mit uns aktiv die Energiewende voran
- Raum für Eigeninitiative und Kreativität
- Abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Social Benefits
- Sehr gute Verkehrsanbindung
- Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen

Diese Stelle ist mit einem Jahresbruttogehalt von min. EUR 30.800,- bei einer Vollzeitstellung dotiert. Abhängig von beruflicher Qualifikation und Erfahrung ist eine Überzahlung möglich.

In jedem von uns steckt ein Energiemanager:

Techem bietet clevere Lösungen für mehr Energieeffizienz in Gebäuden. Wir setzen uns ein - für unsere Kunden und die Umwelt, aktiv und in über 20 Ländern weltweit.

Und jetzt möchten wir Sie persönlich kennen lernen. Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung vorzugsweise per Mail an:

bewerbung@thermomatic.at
z.Hd. Herrn Roman Koch

Universumstraße 31
1200 Wien

+43 (1) 7126335-34
www.thermomatic.at

THERMOMATIC