

# STARK

für die Energiewende.

**FEHLT NUR NOCH: IHRE ENERGIE.**

**Wir wachsen weiter!** Verstärken Sie uns **ab sofort** an unserem Standort in **Salzburg**

Sie wollen mit Ihrer kommunikativen, strukturierten und selbständigen Arbeitsweise aktiv zum Unternehmenserfolg beitragen? Sie mögen Herausforderungen und wünschen sich ein interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

## Technische/r Vertriebsberater/in im Außendienst (m/w/d)

Vollzeit (38,5 h/Woche)

Kennwort: **730/VA**

### Hier ist Ihre Energie gefragt

- Übernahme eines bestehenden Kundenstockes und Neukundenakquise
- Erstellen von Angeboten und Bearbeitung von Ausschreibungen
- Sicherstellung der planmäßigen Auftragsabwicklung
- Aufbereitung der relevanten Daten für die nachträgliche Auftragsbearbeitung und die optimale Betreuung der Kunden
- Durchführung von Kundenpräsentationen und Teilnahme bei Eigentümersammlungen
- Technische Beratung für Installateure, Planer, Hausverwalter vor Ort
- Regelmäßige Abstimmung mit dem Vertriebsleiter
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst

### Ihre Basis

- Professioneller und sicherer Kundenauftritt
- Idealerweise mehrjährige Erfahrung bzw. Ausbildung im Bereich der Energiebranche
- Netzwerk und Kenntnisse in der HKLS-Branche von Vorteil
- Kundenfokus und hohe Einsatzbereitschaft
- Bereitschaft zur laufenden Weiterbildung
- Teamfähigkeit, Flexibilität und Belastbarkeit
- Organisierte Persönlichkeit mit hohem Maß an Eigenmotivation und Spaß an einer lösungsorientierten Verkaufsberatung
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

### Darauf können Sie sich freuen

- Krisensicherer Arbeitsplatz
- Schöner Arbeitsplatz in modernsten und neuen Räumlichkeiten
- Wir bieten ein interessantes, anspruchsvolles und abwechslungsreiches Tätigkeitsumfeld in einem internationalen Konzern
- Social Benefits z.B. on Top Zukunftssicherung von EUR 300,- p.a.
- Flexible Arbeitszeit 38,50 Stunden pro Woche (Jahresarbeitszeitmodell)
- Möglichkeit auch teilweise im Home-Office zu arbeiten
- Gute Anbindung an öffentliche Verkehrsmittel bzw. Pkw Parkplätze stehen zur Verfügung
- Social Benefits wie z.B. Zukunftssicherung von € 300,-/jährlich on Top
- Firmenfahrzeug wird zur Verfügung gestellt

Diese Stelle ist mit einem Jahresbruttogehalt von min. EUR 42.000,- bei einer Vollzeitstellung dotiert. Abhängig von beruflicher Qualifikation und Erfahrung ist eine Überzahlung vorgesehen.

In jedem von uns steckt ein Energiemanager:

Techem bietet clevere Lösungen für mehr Energieeffizienz in Gebäuden. Wir setzen uns ein - für unsere Kunden und die Umwelt, aktiv und in über 20 Ländern weltweit.

Und jetzt möchten wir Sie persönlich kennen lernen. Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung vorzugsweise per Mail an:

**Techem Messtechnik GmbH**  
zH Herr Mag. Lukas Erlacher  
St. Barthä 2a  
6020 Innsbruck

Tel.: +43 512 5349 0  
bewerbung@techem.at  
www.techem.at

**techem**