



À propos de l'organisation

TECHEM – Leader européen de la gestion de l'énergie

Créé en 1962, Techem est un groupe allemand connu des syndicats, des copropriétaires et des bailleurs sociaux du monde entier dans le domaine de la gestion de l'énergie. Nous contribuons à l'utilisation rationnelle de l'eau et de l'énergie dans plus de 20 pays. Techem emploie plus de 3 500 personnes en Allemagne et dans ses filiales internationales.

Techem Caloribel Belgique, votre prestataire de services énergétiques

En sa qualité de prestataire de services énergétiques haut de gamme au rayonnement international, Techem Caloribel Belgique relève un défi considérable pour l'avenir : une utilisation rationnelle, c'est-à-dire économe, de l'énergie et de l'eau. Notre mission est de réduire sensiblement les frais de chauffage et d'eau des propriétaires immobiliers, des gestionnaires d'immeubles et des résidents. L'économie simultanée d'énergie et de matières premières profite non seulement à toutes les parties concernées, mais surtout à l'environnement.

Pour soutenir notre croissance exponentielle, nous recherchons :

Internal sales assistant

Votre nouvelle fonction

Vous avez l'esprit d'équipe et, avec vos collègues, vous assurez le soutien administratif de nos key account managers. Pour ce faire, vous accomplissez un ensemble de tâches étendu mais varié :

- *Assistance téléphonique et administrative générale*
- *Conseils généraux sur les possibilités de répartition des coûts énergétiques*
- *Élaboration d'offres appropriées*
- *Traitement de commandes*
- *Préparation-envoi-suivi de mailings*

Votre profil

Vous êtes suffisamment motivé(e) et vous disposez d'une première expérience commerciale, votre sens des responsabilités et votre flexibilité vous permettront donc de renforcer notre équipe sales interne. Un certain nombre de caractéristiques sont évidemment indispensables :

- *Très bon bilingue NL/FR (oral et écrit) : cette condition sera testée*
- *Une formation axée sur la vente ou le marketing semble évidente, mais le bon état d'esprit commercial est primordial*
- *Une expérience avec les logiciels standard de la suite MS Office*
- *Une expérience dans l'organisation et le suivi de mailings est également un atout*
- *Une affinité ou un intérêt particulier pour le monde de l'(économie d')énergie est certainement un plus*



Notre offre

Vous entrez dans un secteur en pleine mutation et, compte tenu de l'étendue des tâches, nous attachons une grande importance à une formation adéquate et à une période d'introduction correcte. D'une part, nous offrons suffisamment de liberté, mais d'autre part, vous pouvez également compter sur le soutien nécessaire.

Nous proposons un contrat à durée indéterminée et un package salarial attractif, complété par des chèques-repas, une assurance hospitalisation et 9 jours de congé supplémentaires par an. Après la période de familiarisation, le télétravail partiel sera possible.

Postulez directement à cette offre d'emploi

Êtes-vous le candidat idéal pour ce poste d'assistant sales interne ? N'hésitez pas à poser votre candidature via glenn.mosselmans@techem.be.